



LIMITED

आई एफ सी आई लिमिटेड
(A Government of India Undertaking)
(भारत सरकार का उपक्रम)



महत्वाकांक्षी नाना
मध्यम साहसोने
जाह्य धक्कियेटी माटे
तैयार करपा - अेक
मार्गदर्शक हेन्डबुक





પ્રસ્તાવના

ભારતીય ઉદ્યોગસાહસિક ભાવના દેશના MSMEના વૈવિધ્યસભર લેન્ડસ્કેપમાં પ્રગટ થાય છે. 6.3 કરોડથી વધુ સાહસો સાથે, સૂક્ષ્મ, લઘુ અને મધ્યમ ઉદ્યોગો (MSME) દેશના GDPમાં 29% અને તેની નિકાસમાં 44% ફાળો આપે છે. અચૂકપણે, 2047 સુધીમાં માનનીય વડા પ્રધાનના 'વિકસિત ભારત'ના વિઝનને સાકાર કરવામાં MSME મહત્વની ભૂમિકા ભજવે છે.

MSMEને પોસાય તેવા દરે ફાઇનાન્સની એક્સેસ પ્રદાન કરીને અર્થપૂર્ણ ફાઇનાન્સિયલ સમાવેશ હાંસલ કરવો એ ભારત સરકારની પ્રાથમિકતા છે. મને એ જણાવતા આનંદ થાય છે કે MSME સેક્ટરમાં અનુયાયીત કોમર્શિયલ બેંકોની એડવાન્સિસ અને MSMEની 'ન્યૂટ્રી ક્રેડિટ' કેટેગરીમાં ફાઇનાન્સિયલ વર્ષ 2023 દરમિયાન અનુક્રમે 17% અને 37% થી વધુ વૃદ્ધિ નોંધાઈ છે. કોવિડ-19 રોગચાળા દરમિયાન, ઇમરજન્સી ક્રેડિટ લાઇન ગેરંટી યોજનાએ એક કરોડથી વધુ MSMEને સમયસર ફાઇનાન્સિયલ સહાય ઓફર કરી, જે MSMEને સપોર્ટ આપવા અને તેમની સ્થિતિસ્થાપકતા અને વૃદ્ધિને સુનિશ્ચિત કરવા સરકારની પ્રતિબદ્ધતા દર્શાવે છે.

જ્યારે MSME ને સમયસર ફાઇનાન્સિયલ સર્વિસિસની ડિલિવરી સુનિશ્ચિત કરવા માટે ઘણું બધું કરવામાં આવ્યું છે, ત્યાં ઇક્વિટી કેપિટલ માર્કેટમાં SME માટે ઘણી બધી શક્યતાઓ રહેલી છે. એક અહેવાલમાં, International Finance Corporation અવલોકન કર્યું હતું કે વૃદ્ધિ અને પરિપક્વ તબક્કામાં MSME ઘણીવાર ઓવરલેવરેજ બેલેન્સ શીટ અથવા વ્યાજ ખર્ચ સહન કરવામાં અસમર્થતાને લીધે ડેટ મૂકી કરતાં ઇક્વિટી મૂકી વધારવાનો વધુ સારો વિકલ્પ માને છે. આવા ઘણા સાહસો VC અથવા PEની જેમ બહુવિધ રોકાણકારો પાસેથી ભંડોળ મેળવવા ઈચ્છે છે. SME એક્સચેન્જે રોકાણકારો અને ઉચ્ચ વૃદ્ધિ SMEનું સંકલન લાવવા માટે વિશ્વસનીય અને કાર્યક્ષમ માર્કેટપ્લેસ બનાવે છે. જ્યારે ભારતમાં સૂચિબદ્ધ તથા SMEની સંખ્યામાં નોંધપાત્ર વૃદ્ધિ થઈ છે, ત્યારે એશિયાના અન્ય ઉભરતા બજારોની સરખામણીમાં ભારતમાં SME લિસ્ટિંગના પ્રમાણમાં સુધારો કરવાની સંભાવના છે.

Reserve Bank of India દ્વારા રચવામાં આવેલી યુ કે સિંહા સમિતિએ અવલોકન કર્યું કે SMEના પ્રમોટર્સને સ્પષ્ટપણે એ સંદેશ આપવો મહત્વપૂર્ણ છે. રીતે લિસ્ટિંગ પ્રમોટર્સ માટે વ્યક્તિગત સંપત્તિ સર્જન અને લિક્વિડિટીમાં મદદ કરી શકે છે તથા તેમના વ્યવસાયોને વધુ ઝડપી અને લાંબા ગાળા માટે ટકાઉ. પણ મદદ કરી શકે છે. હું દૃઢપણે માનું છું કે સરકાર, સંસ્થાઓ અને ઇન્ડસ્ટ્રી એસોસિએશનો વચ્ચેના સહયોગી પ્રયાસો SME સુધી યોગ્ય માહિતીનો પ્રસાર કરવામાં અને SME માટે મૂકી બજારોમાં મુક્તપણે એક્સેસ કરવા માટે અનુકૂળ ઇકોસિસ્ટમ બનાવવા માટે ખૂબ ઉપયોગી બની શકે છે.

IFCI Limited અને FISME દ્વારા SMEને તેમના ડેવલપમેન્ટના પ્રયાસોમાં સપોર્ટ આપવા માટે સેન્ટર ઓફ એક્સલન્સની સ્થાપના કરવાની પહેલની નોંધ લેતા મને આનંદ થાય છે. હું માનું છું કે SMEને આ 'હેન્ડબુક ઓન પ્રિપેરિંગ એસ્થાબ્લિશ્મેન્ટ SME ફોર એક્સપોર્ટ્સ ઇક્વિટી' ઇક્વિટી કેપિટલ માર્કેટ સુધી પહોંચવાના વિવિધ પાસાઓથી પોતાને પરિચિત કરવામાં ઉપયોગી લાગશે.

Vivek Joshi

ડૉ.વિવેક જોષી

ભારત સરકારના સેક્રેટરી

વિભાગ. ફાઇનાન્સિયલ સર્વિસિસ, નાણાં મંત્રાલય

ફેબ્રુઆરી 2024, નવી દિલ્હી



પ્રસ્તાવના

અત્યંત આનંદ અને ઉદ્દેશ્યની ઊંડી ભાવના સાથે IFCI એક્સર્ટર્નલ ઇક્વિટીના ક્ષેત્રમાં પદાર્પણ કરી રહેલા નાના અને મધ્યમ ઉદ્યોગો (SME) માટે ડિઝાઇન કરાયેલ આ હેન્ડબુક રજૂ કરે છે. આ ગતિશીલ ક્ષેત્ર આપણા રાષ્ટ્રના ડેવલપમેન્ટમાં મહત્વની ભૂમિકા ભજવે છે, જે આપણા ગ્રોસ ડોમેસ્ટિક પ્રોડક્ટ (GDP)માં નોંધપાત્ર યોગદાન આપે છે અને રોજગાર, નવીનતા અને સમાવિષ્ટ આર્થિક વૃદ્ધિ માટે મુખ્ય ડ્રાઇવર તરીકે કાળો આપે છે.

જો કે, આ ક્ષેત્ર પર્યાપ્ત અને સમયસર ધિરાણની ઉપલબ્ધતા અને ઇક્વિટી મૂકીની મર્યાદિત પહોંચ સહિતના પડકારોથી ઘેરાયેલું છે. SME તેમની મૂકીની જરૂરિયાતો પૂરી કરવા માટે મુખ્યત્વે બેંક ફાઇનાન્સ પર આધાર રાખે છે, પરંતુ ઇક્વિટી આ સાહસોના પ્રમોટરે લાવવી પડે છે. ડેવલપમેન્ટના તબક્કે આ એક પડકાર બની જાય છે જ્યારે નાના સાહસો મધ્યમ ઉદ્યોગો બનવા માટે ઘણી વખત નોંધપાત્ર મૂકીની જરૂર પડે છે, જે પ્રમોટર્સ પોતે લાવી શકતા નથી.

આ હેન્ડબુક SMEને સ્પષ્ટ રીતે એક્સર્ટર્નલ ઇક્વિટી તૈયાર બનવાના વિવિધ પાસાઓની વ્યૂહાત્મક સમજ આપવા માટે ડિઝાઇન કરવામાં આવી છે.

આજે જ્યારે IFCI અને FISME, SME માટે સેન્ટર ઓફ એક્સલન્સની સ્થાપનાની આ યાત્રા શરૂ કરે છે, ત્યારે અમારી આશા છે કે આ હેન્ડબુકની સામગ્રી મહત્વાકાંક્ષી SMEને એક્સર્ટર્નલ ઇક્વિટીના પડકારોને ઝીલવામાં અને વ્યૂહાત્મક નિર્ણયો લેવામાં મદદ કરશે જે તેમને મજબૂત, વધુ સ્થિતિસ્થાપક બનવામાં મદદ કરશે., તથા ઝડપી વૃદ્ધિ માટે તૈયાર કરશે.

મનોજ મિતલ

મેનેજિંગ ડિરેક્ટર અને ચીફ એક્ઝિક્યુટિવ ઓફિસર

IFCI લિમિટેડ



સંદેશ

ભારતીય અર્થવ્યવસ્થા લાખો સ્વ-રોજગારવાળા લોકો દ્વારા આગળ વધે છે. અંદાજો અલગ-અલગ હોઈ શકે છે, પરંતુ સાધારણ પણ સૂક્ષ્મ, લઘુ અને મધ્યમ ઉદ્યોગોની સંખ્યા 64 મિલિયનથી પણ વધુ છે. આ સાહસોમાંથી 23 મિલિયને ફેબ્રુઆરી 2024 સુધીમાં ઉદ્યોગ પોર્ટલ (MoMSME) પર પોતાની નોંધણી કરાવવાનું પસંદ કર્યું છે. તેમાંથી 97.7% થી વધુ માઇક્રો છે, 2.7% નાના છે અને માંડ 0.2% મધ્યમ સાઈઝના સાહસો છે.

તે સ્પષ્ટ છે કે એક બાજુ ભારતમાં ઉદ્યોગસાહસિકતા પ્રચલિત છે, પરંતુ આ સાહસો આગલા સ્તરે પહોંચવામાં નિષ્ફળ જાય છે. તેમાંથી મોટા ભાગની કામગીરી ખૂબ જ નાના સાઈઝમાં અટવાયેલી રહે છે. આર્થિક સર્વેક્ષણ (2018-19)એ તેને સંક્ષિપ્તમાં મૂક્યું હતું અને MSME સેક્ટરને 'વામન' કહ્યું હતું - નાની પેઢીઓ જે ક્યારેય વધતી નથી.

નાનામાંથી મધ્યમ અથવા મધ્યમથી મોટામાં સંક્રમણ કરવા માટે જરૂરી ભંડોળનો અભાવ એ મુખ્ય અવરોધોમાંથી એક છે.

લગભગ આખું સેક્ટર દેવા પર આધારિત છે. દેવું કોઈ વ્યવસાયને એક ચોક્કસ સ્તરે સુધી જ લઈ જઈ શકે છે. તકોનો પીછો કરવા અને સ્કેલ બનાવવા માટે ભાગીદારોની જરૂર છે જે પ્રમોટર સાથે જોખમ લઈ શકે. પબ્લિક લિસ્ટિંગ દ્વારા વ્યાપક શેરહોલ્ડિંગ જોખમો વહેંચે છે અને ઉદ્યોગસાહસિક અને રોકાણકારો બંને માટે મોટી તકો ઊભી કરે છે. પરંતુ ઇક્વિટી ફાઇનાન્સ સુધી પહોંચવું એ એક મુખ્ય અવરોધ છે જેના કારણે મોટાભાગના માઇક્રો અને સ્મોલ એન્ટરપ્રાઇઝ મધ્યમ અથવા મોટા પાયે આગળ વધવામાં નિષ્ફળ જાય છે. ભારતમાં SME એક્સચેન્જ હોવા છતાં, જાહેરમાં પ્રક્રિયા કઠોરતા મોટાભાગના MSME માટે ખૂબ જ મુશ્કેલ સાબિત થઈ છે. પ્રોજેક્ટમાં યોગ્યતા હોવા ઉપરાંત, MSME ને નેઆ પડાવ પાર કરવા માટે સ્ટેપ બાય સ્ટેપ સર્પોટની જરૂર છે.

'IFCI-FISME સેન્ટર ઓફ એક્સલન્સ ફોર એસ્પાયરિંગ SME'નો ઉદ્દેશ્ય આ ચોક્કસ મુદ્દાને ઉકેલવાનો છે. ઝડપી વૃદ્ધિ માટે ઇક્વિટીને એક્સેસ કરવા માટે વૃદ્ધિ-લક્ષી SMEને હેન્ડહોલ્ડિંગ કરવાથી તેઓ સ્કેલ પ્રાપ્ત કરી શકે છે અને ટકાઉ નોકરીઓનું સર્જન કરે છે.

હેન્ડબુક 'મેકિંગ એસ્પાયરિંગ સ્મોલ એન્ડ મિડિયમ એન્ટરપ્રાઇઝિસ રેડી ફોર એક્સટર્નલ ઇક્વિટી' નવા નિશાળીયા માટે સંદર્ભ તરીકે વિકસાવવામાં આવી છે. મને વિશ્વાસ છે કે ઉદ્યોગસાહસિકો તેને સારી રીતે આવકારશે.

P.K. Patel

પ્રશાંત પટેલ

પ્રમુખ, FISME

MSME
ભારતીય
અર્થતંત્રના એન્જિન



ભારતીય અર્થતંત્રમાં MSMEsનું યોગદાન

MSME ઉદ્યોગસાહસિકતાને પ્રોત્સાહન આપીને અને નોંધપાત્ર રોજગારનું સર્જન કરીને દેશના આર્થિક ડેવલપમેન્ટમાં નોંધપાત્ર યોગદાન આપે છે, જેમાં તે માત્ર કૃષિથી પાછળ છે.



GDP
29%



ઉત્પાદન
36%



નિકાસ
44%



રોજગાર
12 કરોડ*

*MSMEમાં કાર્યરત વ્યક્તિઓની સંખ્યા, જે 01.07.2020 થી 01.08.2023 સુધી ઉદ્યોગ નોંધણી પોર્ટલ પર નોંધાયેલ છે.

Source: 07.08.2023 ના રોજ સૂક્ષ્મ, લઘુ અને મધ્યમ ઉદ્યોગ મંત્રાલયની પ્રેસ રિલીઝ.

સૂક્ષ્મ, નાના અને મધ્યમ ઉદ્યોગોનું વર્ગીકરણ (ફાઇનાન્સિયલ વર્ષ 2022)

01 જુલાઈ, 2020 થી MSMEને પ્લાન્ટ અને મશીનરીમાં રોકાણ અને ટર્નઓવરના આધારે નીચે પ્રમાણે વર્ગીકૃત કરવામાં આવે છે:



પ્લાન્ટ મશીનરી અને સાધનોમાં
રોકાણ મહત્તમ

માઇક્રો

₹ 1 કરોડ

નાના

₹ 10 કરોડ

મધ્યમ

₹ 50 કરોડ



ટર્નઓવર મહત્તમ

₹ 5 કરોડ

₹ 50 કરોડ

₹ 250 કરોડ

SME ના તબક્કાઓ અને ભંડોળના માર્ગો



SMEના વિવિધ તબક્કામાં ભંડોળની એક્સેસ



શુરુવાત નો સમય

- સ્વયં, મિત્રો અને સંબંધીઓ દ્વારા પ્રારંભિક રોકાણ
- એન્જલ ભંડોળ



વૃદ્ધિ સ્ટેજ

- બેંક / FIs
- વેન્ચર કેપિટલ
- ફિનટેક કંપનીઓ
- ક્રાઉડ ફંડિંગ



પરિપક્વ સ્ટેજ

- IPO
- ઇમ્પેક્ટ ફંડ
- પ્રાઇવેટ ઇક્વિટી
- બોન્ડ અને ડિબેન્ચર
- વૈકલ્પિક રોકાણ ભંડોળ

પ્રારંભિકથી પરિપક્વ તબક્કામાં સંક્રમણ માટે એક્સટર્નલ ઇક્વિટી ફંડિંગની જરૂર છે, જે નાના અને મધ્યમ ઉદ્યોગો માટે એક પડકાર છે. આ ઉપરાંત, સમયસર ઉપલબ્ધતા અને ભંડોળની પર્યાપ્તતા પણ SME માટે મહત્વપૂર્ણ છે.

SME માટે ઉપલબ્ધ ભંડોળના માર્ગો - તુલનાત્મક વિશ્લેષણ

સ્મોલ એન્ડ મિડિયમ એન્ટરપ્રાઇઝિસ (SME) તેમના બિઝનેસ ઓપરેશન્સ, વિસ્તરણ અને વૃદ્ધિને સપોર્ટ આપવા માટે ભંડોળના વિવિધ સ્ત્રોતો શોધી શકે છે. તુલનાત્મક વિશ્લેષણ નીચે આપેલ છે:

સ્ત્રોત	એક્સેસની સરળતા	લાભ લેવામાં સમય લાગ્યો	જરૂરિયાત પૂરી કરવા માટે પર્યાપ્તતા
આંતરિક ઉપાર્જન			
અનૌપચારિક સ્ત્રોતો-કુટુંબ/મિત્રો			
બેંક/FI લોન			
ફિન્ટેક પ્લેટફોર્મ્સ			
પ્રાઇવેટ ઇક્વિટી/વેન્યર કેપિટલ			
ઇમ્પેક્ટ ફંડિંગ			
મૂડી બજારો: બોન્ડ/ડિબેન્યર્સ			
કેપિટલ માર્કેટ્સ ઇક્વિટી- લિસ્ટિંગ			

ડેવલપમેન્ટ માટે પર્યાપ્ત ભંડોળ મેળવવા માટે, SMEને ઇક્વિટી મૂડી બજારોમાં જવાની જરૂર છે. જો કે, તેઓ આ સ્ત્રોતને એક્સેસ કરવામાં કથિત મુશ્કેલીને કારણે આ માર્ગથી દૂર રહેવાનું વલણ ધરાવે છે.

ઘડિયેલી કેપિટલ માર્કેટ્સ દ્વારા SME ભંડોળ

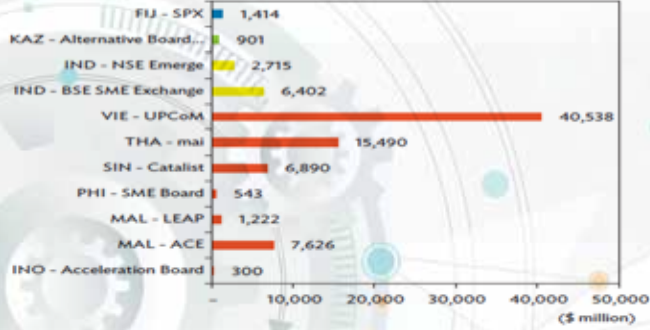


ઇક્વિટી કેપિટલ માર્કેટ્સ દ્વારા SME ભંડોળ

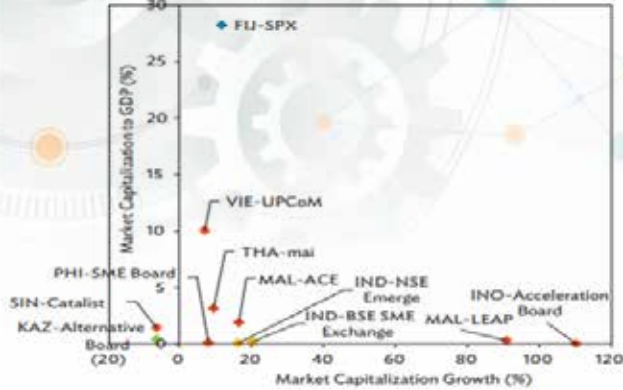
મૂડી બજારો મૂડીના સપ્લાયર્સ (રોકાણકારો) અને મૂડીના ઉપયોગકર્તાઓ (કંપનીઓ અને સરકારો) વચ્ચે બચત અને મૂડીરોકાણને સાંકળવામાં નિર્ણાયક ભૂમિકા ભજવે છે.

ભારત અને એશિયાના MSME ઇક્વિટી કેપિટલ માર્કેટ્સની સરખામણી

માર્કેટ કેપિટલાઇઝેશન



GDP ના % તરીકે માર્કેટ કેપિટલાઇઝેશન



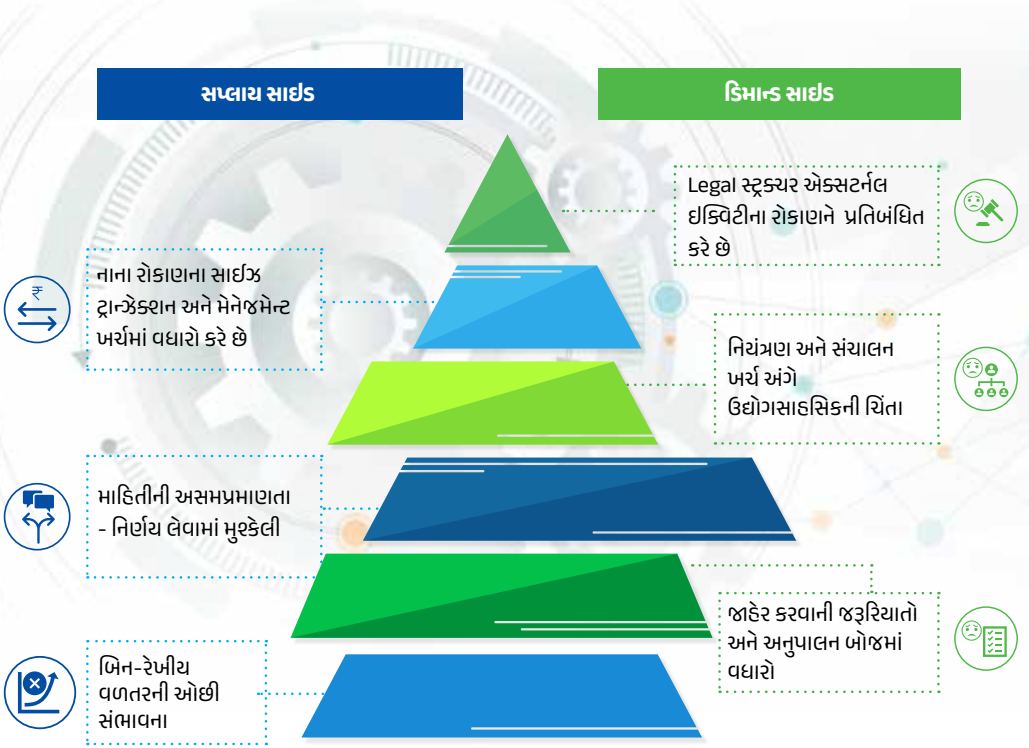
BSE = બોમ્બે સ્ટોક એક્સચેન્જ; FIJ = Fijji; IND = ઇન્ડિયા; INO = ઇન્ડોનેશિયા; KAZ = કઝાકિસ્તાન; MAL = મલેશિયા; NSE = નેશનલ સ્ટોક એક્સચેન્જ; PHI = ફિલિપાઇન્સ; SIN = સિંગાપોર; SME = નાના અને મધ્યમ કદના એન્ટરપ્રાઇઝ; SPX = ઇક્વિટી પેસિફિક સ્ટોક એક્સચેન્જ; THA = થાઇલેન્ડ; VIE = વિયેતનામ

Source: એશિયા નાના અને મધ્યમ સાઈઝના એન્ટરપ્રાઇઝ મોનિટર, ઓક્ટોબર 2023

અન્ય એશિયન અર્થતંત્રો જેમ કે થાઇલેન્ડ અને વિયેતનામની સરખામણીમાં જ્યાં GDPની ટકાવારી તરીકે MSMEનું માર્કેટ કેપિટલાઇઝેશન ~ 3% થી ~9% સુધીની રેન્જમાં છે, ભારતીય SMEનું માર્કેટ કેપિટલાઇઝેશન 1% કરતા ઓછું છે, જે ભારતીય MSME ઇક્વિટી કેપિટલ માર્કેટ્સ ની મર્યાદિત પહોંચને યાદીત કરે છે.

ઇક્વિટી વધારવામાં માંગ અને પુરવઠાની બાજુના અવરોધો

RBIએ સૂક્ષ્મ, નાના અને મધ્યમ ઉદ્યોગો પર નિષ્ણાત સમિતિ (યુ કે સિંહ સમિતિ) ની રચના કરી. 25 જૂન, 2019 ના રોજના તેના અહેવાલમાં, સમિતિએ નીચેના અવરોધોનું અવલોકન કર્યું જે MSMEs માટે ઇક્વિટીના પ્રવાહને મર્યાદિત કરે છે:



સમિતિની ભલામણ:

SMEના પ્રમોટર્સને સ્પષ્ટપણે સંદેશો આપવો મહત્વપૂર્ણ છે કે કેવી રીતે લિસ્ટિંગ પ્રમોટર્સ માટે માત્ર વ્યક્તિગત સંપત્તિ સર્જન અને લિક્વિડિટીમાં જ મદદ કરી શકે નહીં પણ તેમના વ્યવસાયોને લાંબા ગાળામાં વધુ ઝડપી અને વધુ ટકાઉ ડેવલપમેન્ટ કરવામાં પણ મદદ કરી શકે છે.

SME માટે લિસ્ટિંગના ફાયદા

લિસ્ટિંગના લાભો જે SMEને ઉપાર્જિત થાય છે અને તેમની વ્યવસાયની સંભાવનાઓને સુધારે છે તે નીચે મુજબ છે:

લિક્વિડિટી અને લાંબા
ગાળાની મૂડીમાં વધારો

ઉત્તમ પ્રતિષ્ઠા અને
બ્રાન્ડ મૂલ્ય

કંપનીનું સ્વતંત્ર મૂલ્યાંકન
જનરેટ કરે છે

વધેલી દૃશ્યતા

ગ્રાહક વિશ્વાસ

ફાઇનાન્શિયલ સુગમતા અને
બેંકો પરના દેવાના બોજ/
નિર્ભરતામાં ઘટાડો

મુખ્ય કર્મચારીઓને
આકર્ષવા અને જાળવી
રાખવાની ક્ષમતા

વધુ પારદર્શિતા
અને જાહેરાતો

બ્રાન્ડ ઓળખ

જોખમ વિતરણ

SME લિસ્ટિંગ ભારતમાં



SME

70.111

20 556

48.991

21.012

12.002



ભારતમાં SME ની યાદી - એક સ્નેપશોટ

ભારતમાં બે SME એક્સચેન્જો છે એટલે કે BSE SME પ્લેટફોર્મ અને EMERGE પ્લેટફોર્મ અને બંને પાસે SEBI માર્ગદર્શિકા ઉપરાંત SME લિસ્ટિંગ માટેના પોતાના પાત્રતા માપદંડો છે. આ બંને પ્લેટફોર્મ પર લિસ્ટિંગની વર્તમાન સ્થિતિ નીચે મુજબ છે:

આંકડા (ડિસેમ્બર 2023)



SME લિસ્ટેડ
(નંબર)



ઇક્વિટી કેપિટલ એકત્રિત કરેલ
(રૂ. કરોડમાં)



લિસ્ટેડ SMEનું માર્કેટ કેપ
(કરોડમાં રૂ.)



કંપનીઓ મુખ્ય બોર્ડમાં
સ્થળાંતરિત થઈ
(નંબર)



BSE SME પ્લેટફોર્મ

471

5,897

1,06,686

181



NSE Emerge

NSE ઇમર્જ પ્લેટફોર્મ

397

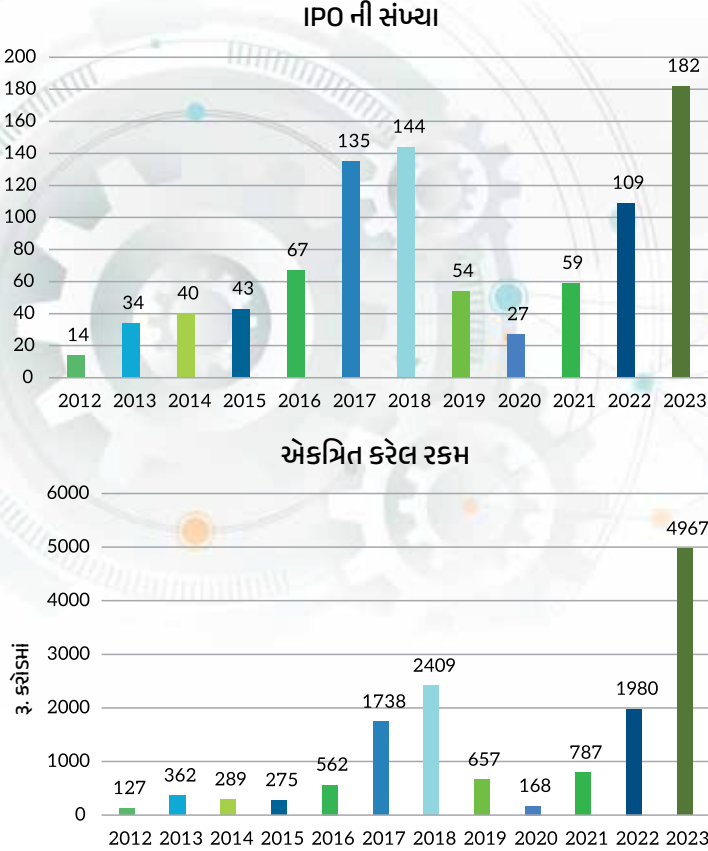
7,800

1,10,000

138

ભારતમાં SME ની યાદી - એક સ્નેપશોટ

ભારતમાં SME IPOની સંખ્યા 2012 અને 2023 વચ્ચે ~26% ની CAGR પર વધી છે. આ જ સમયાવાળા દરમિયાન, કોવિડ-19 રોગચાળાને કારણે 2019 અને 2021 ની વચ્ચે ઘટાડો સાથે, SME એક્સચેન્જો દ્વારા એકમ કરાયેલી મૂડીએ ~ 40% નો CAGR નોંધ્યો હતો.



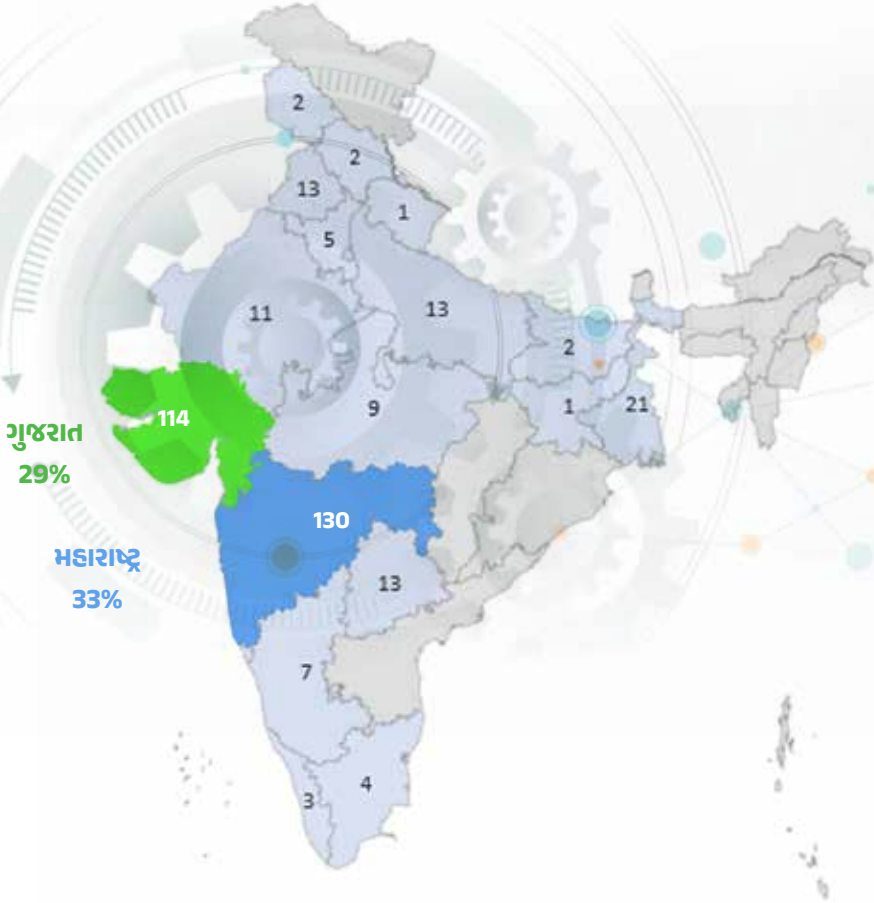
Source: NSE ઇમર્જ અને BSE SME

જો કે, લીસ્ટેડ SMEની સંખ્યા SMEના બ્રહ્માંડનો એક નાનો અંશ છે (ફાઇનાન્શિયલ વર્ષ 2023 માટે MSME મંત્રાલયના વાર્ષિક અહેવાલ મુજબ 3.35 લાખ સંખ્યા) જે ઇક્વિટી કેપિટલ માર્કેટ સુધી પહોંચવાથી લાભ મેળવી શકે છે.



SME IPO ની ભૌગોલિક સાંદ્રતા

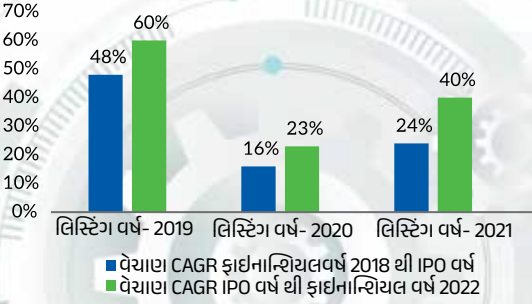
લિસ્ટેડ SME માંથી અંદાજે 62% તેમની નોંધાયેલ ઓફિસો બે રાજ્યોમાં છે જેમ કે મહારાષ્ટ્ર (33%) અને ગુજરાત (29%).



મોટા ભાગના રાજ્યોમાં SMEએ ભંડોળના વિકલ્પ તરીકે ઇક્વિટી કેપિટલ માર્કેટ્સને પૂરતા પ્રમાણમાં ઉપયોગ થવાને બાકી છે.

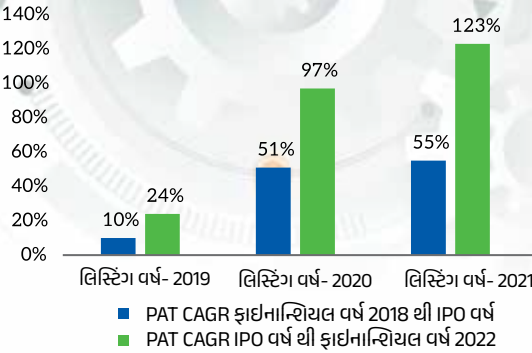
ભારતમાં SMEs ના ફાઇનાન્સિયલ પ્રદર્શન પર લિસ્ટિંગની અસર

IFCI Limited મુખ્ય ફાઇનાન્સિયલ પરિમાણો પર ઇક્વિટી લિસ્ટિંગની અસરનું વિશ્લેષણ કર્યું છે. ફાઇનાન્સિયલ વર્ષ 2018 થી ફાઇનાન્સિયલ વર્ષ 2022 ના સમયગાળા માટે BSE-SME, NSE-SME અને 397 લિસ્ટેડ કંપનીઓના વાર્ષિક અહેવાલોમાં ઉપલબ્ધ ડેટાની તપાસ કરવામાં આવી હતી.



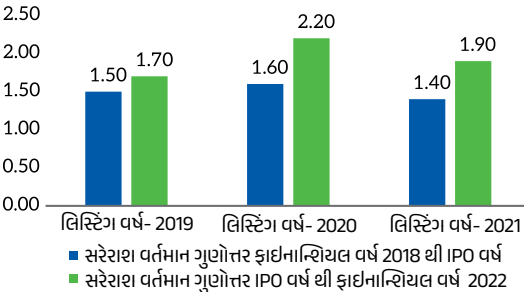
વેચાણ વૃદ્ધિ

SMEના લિસ્ટિંગ બાદ વેચાણમાં નોંધપાત્ર સુધારો જોવા મળ્યો હતો



નફાકારકતા

SME ના નફામાં લિસ્ટિંગ બાદ સુધારો થયો છે



લિક્વિડિટી

લિક્વિડિટી અને કાર્યકારી મૂડીનું સંચાલન કરવાની ક્ષમતા સુધરી લિસ્ટિંગ બાદ



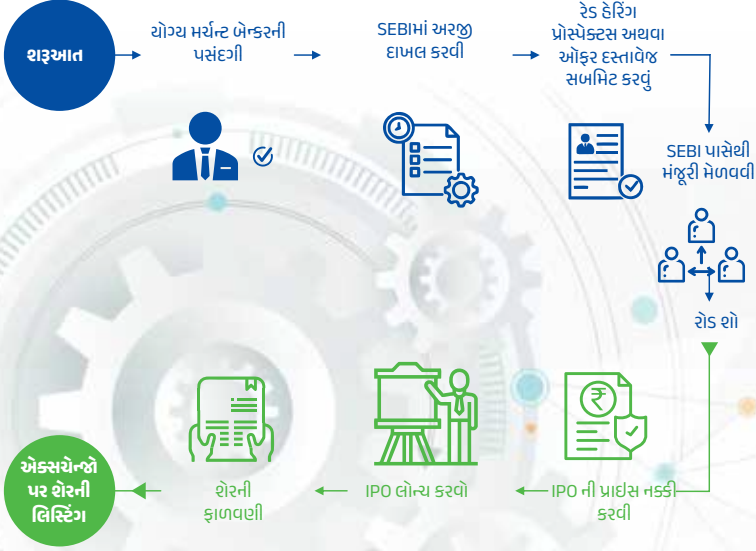
ભારતમાં SME એક્સચેન્જો પર લિસ્ટિંગ માટેની જરૂરિયાતો

વિગતો	BSE SME પ્લેટફોર્મ	NSE ઇમર્જ
ઇશ્યૂ પછી પેઇડ અપ કેપિટલ	કંપનીની પોસ્ટ ઇશ્યૂની પેઇડ-અપ મૂડી (ફેસ વેલ્યુ) 25 કરોડ રૂ.થી વધુ ન હોવી જોઈએ.	કંપનીની પોસ્ટ ઇશ્યૂની પેઇડ-અપ મૂડી (ફેસ વેલ્યુ) 25 કરોડ રૂ.થી વધુ ન હોવી જોઈએ.
નેટવર્થ	પોઝિટિવ નેટ-વર્થ	પોઝિટિવ નેટ-વર્થ
વાસ્તવિક એસેટ	નેટ ટેન્જિબલ એસેટ રૂ. 1.5 કરોડ હોવી જોઈએ	
ફાળવણી કરનારાઓની ન્યૂનતમ સંખ્યા	ઓછામાં ઓછા 50	ઓછામાં ઓછા 50
IPO ગ્રેડિંગ	ફરજિયાત નથી	ફરજિયાત નથી
માર્કેટ કેપિટલાઇઝેશન/ ઇશ્યૂનું સાઈઝ	કોઈ પ્રતિબંધ નથી	કોઈ પ્રતિબંધ નથી
IPO અન્ડરરાઇટિંગ	100 ટકા (મર્યન્ટ બેંકરની બુક પર ઇશ્યૂના સાઈઝના ઓછામાં ઓછા 15 ટકા)	100 ટકા (મર્યન્ટ બેંકરની બુક પર ઇશ્યૂના સાઈઝના ઓછામાં ઓછા 15 ટકા)
પોસ્ટ ઇશ્યૂ રિપોર્ટિંગ જરૂરિયાત	અર્ધવાર્ષિક (સંક્ષિપ્ત)	અર્ધવાર્ષિક (સંક્ષિપ્ત)
ટ્રેક રેકોર્ડ	<ol style="list-style-type: none">કંપની અથવા ભાગીદારી/માલિકી/LLP પેઢી અથવા જે પેઢી કંપનીમાં રૂપાંતરિત થઈ છે તેનો 3 વર્ષનો સંયુક્ત ટ્રેક રેકોર્ડ હોવો જોઈએ. અથવાજો તેણે ત્રણ વર્ષ સુધી તેની કામગીરી પૂર્ણ કરી ન હોય તો કંપની/ભાગીદારી/માલિકી/LLPને બેંકો અથવા ફાઇનાન્સિયલ સંસ્થાઓ દ્વારા ભંડોળ પૂરું પાડવામાં આવેલું હોવું જોઈએ.	<ol style="list-style-type: none">પ્રમોટર્સનો ઓછામાં ઓછો ત્રણ વર્ષનો ટ્રેક રેકોર્ડ.કંપની/એન્ટિટી પાસે અરજી પહેલાંના 3માંથી ઓછામાં ઓછા કોઈપણ 2 ફાઇનાન્સિયલ વર્ષ માટે કામગીરીમાંથી પોઝિટિવ કેશ ઉપાર્જન (ઘસારો અને કર પહેલાંની કમાણી) હોવી જોઈએ.

વિગતો	BSE SME પ્લેટફોર્મ	NSE ઇમર્જ
અન્ય જરૂરિયાતો	<ul style="list-style-type: none"> કંપની માટે વેબસાઇટ હોવી ફરજિયાત છે. કંપની માટે કીમેટ સિક્યોરિટીઝમાં ટ્રેડિંગની સુવિધા આપવી અને બંને ડિપોઝિટરીઝ સાથે કરાર કરવો ફરજિયાત છે. SME સેગમેન્ટ હેઠળ લિસ્ટિંગ માટે BSEને અરજી દાખલ કર્યાની તારીખથી એક વર્ષ પહેલાંના સમયગાળામાં કંપનીના પ્રમોટર્સમાં કોઈ ફેરફાર થવો જોઈએ નહીં. 	<ul style="list-style-type: none"> અરજદાર કંપનીને અગાઉના Board for Industrial and Financial Reconstruction (BIFR)ને મોકલવામાં આવી નથી અથવા ઇશ્યુઅર અને પ્રમોટ કરતી કંપનીઓ સામે નાદારી અને નાદારી કોડ હેઠળ કોઈ કાર્યવાહી દાખલ કરવામાં આવી નથી. કંપનીને NCLT/કોર્ટ દ્વારા સ્વીકારવામાં આવેલી કોઈપણ વિલ્ડિંગ અપ પિટિશન પ્રાપ્ત થઈ નથી.
ડિસ્ક્લોઝર	<p>અરજદાર કંપની/પ્રમોટ કરતી કંપનીઓનું પ્રમાણપત્ર જે નીચે મુજબ જણાવે છે:</p> <ul style="list-style-type: none"> કંપનીને Board for Industrial and Financial Reconstruction (BIFR)ને મોકલવામાં આવી નથી. કંપની સામે કોઈ વિલ્ડિંગ અપ પિટિશન નથી, જેને કોર્ટ દ્વારા સ્વીકારવામાં આવી હોય અથવા લિક્વિડેટરની નિમણૂક કરવામાં આવી ન હોય. 	<p>ઓફર દસ્તાવેજમાં નીચેની બાબતો જાહેર કરવી જોઈએ:</p> <ul style="list-style-type: none"> પાછલા એક વર્ષમાં સ્ટોક એક્સચેન્જ અથવા રેગ્યુલેટરી ઓથોરિટી દ્વારા કોઈપણ નિયમનકારી અથવા શિસ્તની કાર્યવાહી પ્રમોટર્સ/ પ્રમોટીંગ કંપની(ઓ), ડિબેનચર/બોન્ડ/ફિક્સ્ડ ડિપોઝિટ ધારકો, બેંકો, અરજદાર, પ્રમોટર્સ/ પ્રમોટીંગ કંપની(ઓ), ગ્રૂપ કંપનીઓ દ્વારા વ્યાજ અને/અથવા મુદ્દલની ચૂકવણીના સંદર્ભમાં ડિફોલ્ટ્સ.

લિસ્ટિંગ પ્રક્રિયા

SMEની લિસ્ટિંગ પ્રક્રિયામાં નીચે વર્ણવેલ વિવિધ પગલાઓનો સમાવેશ થાય છે:



મર્યાન્ત બેન્કર/સલાહકાર લિસ્ટિંગ પ્રક્રિયા દ્વારા SMEને માર્ગદર્શન આપે છે અને ઉદ્યોગ મંચ/રોકાણકારો અને SME વચ્ચે સેતુ તરીકે કામ કરે છે અને નિયમનકારી અનુપાલનની ખાતરી કરે છે.

મર્યાન્ત બેન્કરની વિશેષતાઓ જે તેમને પસંદ કરતા પહેલાં SME દ્વારા ધ્યાનમાં લેવા જોઈએ:



વિચારધારા ઘક્ષિટી રોકાણકારોની



ઇકિવિટી રોકાણકારોની મુખ્ય વિચારધારા

રોકાણકારો એવા વ્યવસાયોને શોધે છે અને તેમાં રોકાણ કરે છે જેમાં તેમને સારું વળતર આપવાની ક્ષમતા હોય છે. રોકાણના નિર્ણયો કંપનીના ફંડામેન્ટલ્સ, વેલ્યુએશન, ગવર્નન્સ, મેનેજમેન્ટ અને વૃદ્ધિની સંભાવનાઓ પર આધારિત છે. તેથી તે આવશ્યક છે કે ઇકિવિટી વધારવા માંગતી કંપનીઓએ નીચેના મુદ્દાઓ પર ધ્યાન કેન્દ્રિત કરવું જોઈએ અને તમને ધ્યાનમાં રાખીને અહેવાલ તૈયાર કરવો જોઈએ:

1. મજબૂત બિઝનેસ પ્લાન



કંપની ગ્રંથી

કંપનીની પેજભૂમિ, વ્યવસાયનું માળખું, કાનૂની માળખું, ઠાંસલ કરેલા મુખ્ય લક્ષ્યો, સફળતાની વાર્તાઓ, વગેરે.



બજાર વિશ્લેષણ

ઉદ્યોગના ભૂતકાળ અને ભવિષ્યનું વિશ્લેષણ, બજારનું સાઈઝ, વર્તમાન અને સંભવિત બજાર શેર. રોકાણકારોને જાણ કરો અને સમજાવો કે કંપની બજારની ગતિશીલતાનો સ્પષ્ટ પરિપ્રેક્ષ્ય ધરાવે છે.



ઉત્પાદનો અને સર્વિસિસ

કંપની ઓફર કરે છે તે ઉત્પાદનો અને સર્વિસિસ અને તેઓ જે જરૂરિયાતો પૂરી કરે છે તેની વિગતો પ્રદાન કરો. કંપનીના ઉત્પાદનો અથવા સર્વિસિસને સ્પર્ધકોની તુલનામાં શું શ્રેષ્ઠ બનાવે છે તે સમજાવવું.



કામગીરી

બિઝનેસ સેગમેન્ટ, બિઝનેસ યુનિટ અને તેમની હાલની ઓર્ડર બુકની વિગતો આપો. પરમિટ, લાઇસન્સ, મંજૂરીઓ, અધિકારો, છૂટછાટો અને અન્ય કાનૂની અને વૈધાનિક સામગ્રીને હાઇલાઇટ કરો.



સ્પર્ધકો વિશ્લેષણ

સ્પર્ધકોની શક્તિઓ અને નબળાઈઓ, તેમનો બજાર શેર અને તેઓ જે અવરોધો રજૂ કરે છે તેનું મૂલ્યાંકન કરો.



માર્કેટિંગ અને વેચાણ યોજના

ઉત્પાદન અથવા સર્વિસની સ્થિતિ અને પ્રમોશન. ઉત્પાદન અથવા સર્વિસ, ચેનલો, વેચાણ બળ વગેરેની પ્રાઇસ, બજાર અને વેચાણ માટેની વ્યૂહરચના.



ફાઇનાન્શિયલ યોજના

ઐતિહાસિક ડેટા અને વ્યાપાર યોજનાઓના આધારે વેચાણ, ખર્ચ, રોકાણ અને મૂડીની રચના માટેની આગાહી. (મંડોળની જરૂરિયાતો અને સ્પોતોનું મૂલ્યાંકન. કંપનીની આવકનું સ્ટેટમેન્ટ, બેલેન્સ શીટ અને કેશ પ્રવાહ રજૂ કરવો.



જોખમ આકારણી અને શમન

પારદર્શિતા માટે આવશ્યક, વૈકલ્પિક ફોલબેક યોજનાઓનું પ્રદર્શન અને પ્રદાન કરેલી માહિતીની વિશ્વસનીયતા વધારવા માટે.

2. વ્યવસાય મૂલ્યાંકન

વ્યવસાય મૂલ્યાંકન એ વ્યવસાયના આર્થિક મૂલ્યનું મૂલ્યાંકન કરવાની પ્રક્રિયાનો સંદર્ભ આપે છે. મૂલ્યાંકનના નિર્ધારણમાં જતા મુખ્ય પરિબલોમાં નીચેનાનો સમાવેશ થાય છે:

આર્થિક વાતાવરણ

ઇન્ડસ્ટ્રી આઉટલુક

કંપનીના વ્યવસાયનું બજાર સાઇઝ

સ્થાપકો/પ્રમોટર્સનો અનુભવ, ટ્રેક રેકોર્ડ અને ભૂતકાળની સફળતા

સક્ષમ પ્રોજેક્ટ તરફ કંપનીની પ્રગતિ

બિઝનેસ મોડલની પુનરાવર્તિત આવકની તક

કંપનીના ભાવિ અંદાજો

તુલનાત્મક કંપનીનું મૂલ્યાંકન

બિઝનેસ વેલ્યુએશન ડ્રાઇવરો

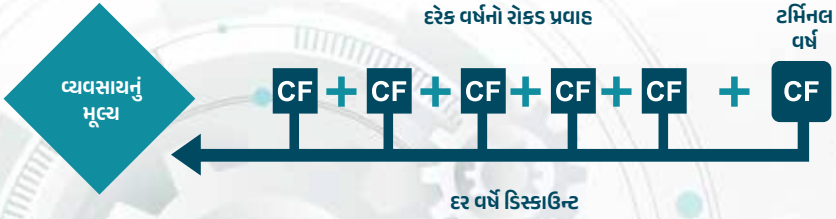




મૂલ્યાંકન પદ્ધતિ: એન્ટરપ્રાઇઝનું મૂલ્યાંકન કોઈપણ એક પદ્ધતિ અથવા પદ્ધતિઓના સંયોજન દ્વારા કરી શકાય છે. કંપનીનું મૂલ્યાંકન કરવા માટેની બે પસંદગીની વેલ્યુએશન પદ્ધતિઓ નીચે મુજબ છે:

i) ડિસ્કાઉન્ટેડ કેશ ફ્લો પદ્ધતિ

ડિસ્કાઉન્ટેડ કેશ પ્રવાહ વિશ્લેષણ ભવિષ્યના કેશ પ્રવાહના વર્તમાન મૂલ્યની ગણતરી કરે છે. આ પદ્ધતિ કેશ પ્રવાહ પેદા કરવાની કંપનીની ક્ષમતા દર્શાવે છે.



DCF પદ્ધતિ દ્વારા કંપનીનું મૂલ્યાંકન કરવામાં સામેલ પગલાંઓ:



કંપનીના બિઝનેસ પ્લાનનું મોડેલિંગ

વિવિધ ઓપરેટિંગ અને ફાઇનાન્શિયલ ઇનપુટ્સ અને ધારણાઓના આધારે કંપનીના P&L એકાઉન્ટ અને બેલેન્સ શીટનું પ્રોજેક્ટિંગ.

કેશ પ્રવાહની આગાહી

તેની કામગીરી અને મૂડી એસેટ્સમાં રોકાણ કર્યા પછી કંપનીને ઉપલબ્ધ ચોખ્ખી કેશ પર પહોંચવું. આમાં પ્રારંભિક કેટલાક વર્ષોના અંદાજો પછી પેઢીના ટર્મિનલ મૂલ્યની આગાહીનો પણ સમાવેશ થાય છે.



ડિસ્કાઉન્ટ દરની ગણતરી

આ તે દર છે જેનો ઉપયોગ કેશ પ્રવાહને ડિસ્કાઉન્ટ કરવા માટે થાય છે. મોટાભાગે ઉપયોગમાં લેવાતો ડિસ્કાઉન્ટ દર કંપનીની મૂડીની વેઇટેડ એવરેજ કોસ્ટ છે.

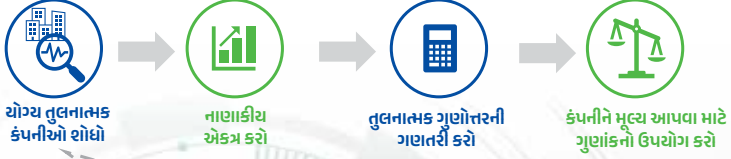
સમય મૂલ્ય ડિસ્કાઉન્ટિંગ

કંપનીનું મૂલ્ય એ તમામ ભાવિ વર્ષો (ટર્મિનલ મૂલ્ય સહિત)ના કેશ પ્રવાહના વર્તમાન મૂલ્યનો સરવાળો છે.



ii) તુલનાત્મક કંપનીઓ પદ્ધતિ

તુલનાત્મક કંપની વિશ્લેષણ એ અન્ય સમાન વ્યવસાયોના મેટ્રિક્સનો ઉપયોગ કરીને કંપનીના મૂલ્યનું મૂલ્યાંકન કરવા માટે વપરાતી પ્રક્રિયા છે.



સમાન ઉદ્યોગો



સમાન ઉત્પાદનો, ગ્રાહકો, ચેનલો અને બિઝનેસ મોડલ



સમાન ભૂગોળ અને બજાર ગતિશીલતા



સમાન સાઈઝ અને વૃદ્ધિ

બિઝનેસ વેલ્યુએશનના ભાગ રૂપે કંપનીઓનું વિશ્લેષણ કરવા માટે વપરાતા મુખ્ય ગુણોત્તર નીચે મુજબ છે:

પ્રાઇસ રેશિયો	નફાકારકતા રેશિયો	લિક્વિડિટી રેશિયો	લીવરેજ રેશિયો	કાર્યક્ષમતા ગુણોત્તર
પ્રાઇસ અર્નિંગ રેશિયો	અસ્કયામતો પર વળતર	કારન્ટ રેશિયો	ડેબ્ટ ઇક્વિટી રેશિયો	એસેટ ટર્નઓવર રેશિયો
શેર રેશિયો ઈઠ કમાણી	ઇક્વિટી પર વળતર	ક્રેડિટ રેશિયો	ડેબ્ટ ટુ એસેટ રેશિયો	ઇન્વેન્ટરી ટર્નઓવર રેશિયો
પ્રાઇસ/બુક રેશિયો	ચોખ્ખો નફો માર્જિન	વ્યાજ કવરેજ રેશિયો	ડેબ્ટ 3 EBIDTA રેશિયો	રિસિવેબલ ટર્નઓવર રેશિયો
કંપની વેલ્યુએશન માટે ઉપયોગી	નફાકારકતા આકારણી માટે ઉપયોગી	ટૂંકા ગાળાના કેશ પ્રવાહ / કાર્યકારી મૂડીનું મૂલ્યાંકન કરવા માટે ઉપયોગી	મૂડી માળખું / નિશ્ચિત ચૂકવણી જવાબદારીઓનું મૂલ્યાંકન કરવા માટે ઉપયોગી	સંપત્તિના ઉપયોગનું મૂલ્યાંકન કરવા માટે ઉપયોગી

ફાઇનાન્શિયલ રેશિયો વલણ વિશ્લેષણ અને બેન્યમાર્કિંગ માટે ઉપયોગી છે



3. મજબૂત મેનેજમેન્ટ ટીમ

મેનેજમેન્ટ ટીમ પાસે કંપનીની ભાવિ યોજનાઓ પ્રત્યે જરૂરી અનુભવ અને પ્રતિબદ્ધતા હોવી જોઈએ. મુખ્ય સંચાલકીય કર્મચારીઓનો અનુભવ અને શક્તિ રોકાણકારના દૃષ્ટિકોણથી મહત્વપૂર્ણ છે.

વિઝન અને મિશન

બજારની જરૂરિયાતો, વ્યૂહરચનાઓ અને બજારની જરૂરિયાતોનો પહોંચી વળવા માટેના રસ્તા/વસ્તુઓ ઉકેલો પ્રકાશિત કરો



પ્રમોટરનો અનુભવ અને ટ્રેક રેકોર્ડ

શક્તિ, અનુભવની ઊંડાઈ, લાયકાત, ઉદ્યોગ સંસ્થાઓ સાથે જોડાણ, મુખ્ય સિદ્ધિઓ અને સીમાચિહ્નો, સફળતાની વાર્તાઓ, પ્રમોટ કરાયેલી કંપનીઓનો ટ્રેક રેકોર્ડ.

મુખ્ય મેનેજમેન્ટની નિપુણતા

મુખ્ય મેનેજમેન્ટ ટીમની કુશળતાની વિવિધતા, પ્રોફાઇલ્સની પૂરકતા, હેન્ડલ કરાયેલા પ્રોજેક્ટ્સ/ અસાઇનમેન્ટ્સની જટિલતા.



4. વ્યૂહાત્મક ભાગીદારી

વિવિધ હિસ્સેદારો સાથે કંપનીની વ્યૂહાત્મક ભાગીદારી રોકાણકારોના નિર્ણય લેવાની પ્રક્રિયાને પ્રભાવિત કરવામાં મહત્વની ભૂમિકા ભજવે છે. વિવિધ હિસ્સેદારો સાથે વ્યૂહાત્મક ભાગીદારી SMEને લાંબા ગાળા માટે ટકાઉ વ્યવસાયો બનાવવામાં મદદ કરે છે.



5. પ્રી-ઇશ્યુ સપોર્ટ અને રોકાણકાર ક્યુ ડિલિજન્સ માટે તૈયારી

ક્યુ ડિલિજન્સ એ નિર્ણય લેતા પહેલા માહિતી એકત્ર કરવાની અને તેનું વિશ્લેષણ કરવાની પ્રક્રિયા છે. તેનો ઉપયોગ રોકાણકારો જોખમ અને રોકાણની સંભાવનાનું વિશ્લેષણ કરવા માટે કરે છે. તે સુનિશ્ચિત કરે છે કે પક્ષકાર વ્યવહારમાં પ્રવેશતા પહેલા તેની તમામ વિગતોથી વાકેફ છે.

ક્યુ ડિલિજન્સના મુખ્ય ક્ષેત્રો



કોમર્શિયલ ક્યુ ડિલિજન્સ

કંપનીની કોમર્શિયલ પ્રવૃત્તિનું મૂલ્યાંકન કરવું અને તેની વ્યવસાયિક સંભાવનાઓ અને સંભવિતતાનો અંદાજ કાઢવો. ઉદ્યોગ વૃદ્ધિ અને લેન્ડસ્કેપ, બજારની સ્થિતિ અને આગાહી, ગ્રાહક અને સપ્લાયર આધાર, મૂડીની તીવ્રતા વગેરેનું મૂલ્યાંકન સામેલ છે.

ફાઇનાન્શિયલ ક્યુ ડિલિજન્સ

ફાઇનાન્શિયલ કામગીરી અને અંદાજોની પુષ્ટિ કરવી. ફાઇનાન્શિયલ નિવેદનો, બેંક દસ્તાવેજો અને નિવેદનો, ઓડિટ, કર બાબતો, વીમો વગેરેનું મૂલ્યાંકન સામેલ છે.



લીગલ ક્યુ ડિલિજન્સ

કંપનીના માળખાનું મૂલ્યાંકન અને કાયદા અને નિયમનકારી માળખાનું પાલન, કરાર, મુકદ્દમા, નિયમનકારી દસ્તાવેજો વગેરેનું મૂલ્યાંકન સામેલ છે.

SME ના પ્રદર્શન પર લિસ્ટિંગની અસર





ઉદ્યોગ: માહિતી ટેકનોલોજી

SME વિશે

2014 માં સ્થાપિત, Ksolves India Ltd એ સોફ્ટવેર સર્વિસિસ અને ઉત્પાદન કંપની છે. તે ગ્રાહકોને એન્ટરપ્રાઇઝ સોલ્યુશન્સ, સોફ્ટવેર ડેવલપમેન્ટ, કન્સલ્ટિંગ અને ઇન્ફોર્મેશન ટેકનોલોજી સોલ્યુશન્સ પ્રદાન કરવામાં રોકાયેલ છે. કંપની હેલ્થકેર, ટેલિકોમ, ઇ-કોમર્સ, રિયલ એસ્ટેટ અને ફાઇનાન્સ જેવા ક્ષેત્રોમાં કામ કરે છે.

મુદ્દાનો હેતુ

- કાર્યકારી મૂડીની જરૂરિયાત પૂરી કરવા માટે
- સામાન્ય કોર્પોરેટ હેતુ
- IPO ખર્ચને પહોંચી વળવા

લિસ્ટિંગની વિગતો

એક્સચેન્જ: NSE ઇમર્જ

લિસ્ટિંગ તારીખ: 6 જુલાઈ, 2020.

અંકની સાઈઝ: ₹.4.02 કરોડ

IPO પૂર્વે પ્રમોટર શેરહોલ્ડિંગ: 93.33%

IPO પછી પ્રમોટર શેરહોલ્ડિંગ: 68.02%

શેરનો ભાવ: શેર દીઠ ₹.100

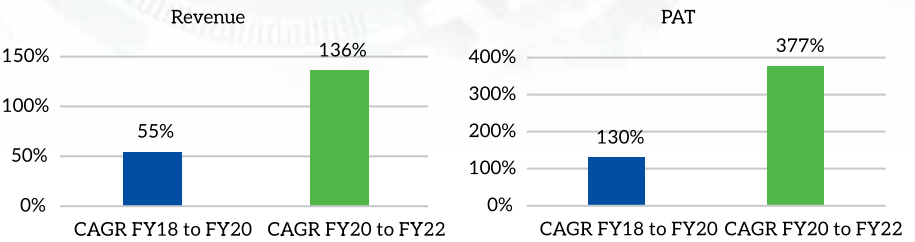
લિસ્ટિંગ પ્રાઇસ: શેર દીઠ ₹.440

વર્તમાન પ્રાઇસ*: ₹. 1193.80 પ્રતિ શેર

માર્કેટ કેપિટલાઇઝેશન*: ₹.1415 કરોડ

*12 ફેબ્રુઆરી, 2024 ના રોજ

કંપનીની ફાઇનાન્સિયલ કામગીરી પર લિસ્ટિંગની અસર



લિસ્ટિંગ પછી વેચાણ અને નફાકારકતામાં નોંધપાત્ર સુધારો જોવા મળ્યો હતો.



ઉદ્યોગ: એલ્યુમિનિયમ અને એલ્યુમિનિયમ ઉત્પાદનો

SME વિશે

Eurobond વૈશ્વિક સ્તરે એલ્યુમિનિયમ કમ્પોઝિટ પેનલ્સ (ACP) ના ઉત્પાદન અને સપ્લાયમાં રોકાયેલ છે. કોમર્શિયલ ઇમારતો અને કોર્પોરેટ ગૃહોના એક્સટર્નલ આવરણ તરીકે એસીપીનો વ્યાપકપણે ઉપયોગ થાય છે.

મુદ્દાનો હેતુ

- વધતી જતી કાર્યકારી મૂડીની જરૂરિયાતો પૂરી કરવી
- કંપની દ્વારા લેવામાં આવેલી અસુરક્ષિત લોનની ચૂકવણી
- સામાન્ય કોર્પોરેટ હેતુઓ

લિસ્ટિંગની વિગતો

એક્સચેન્જ: NSE ઇમર્જ

લિસ્ટિંગ તારીખ: 24 ડિસેમ્બર, 2021

IPO સાઈઝ: રૂ. 45.15 કરોડ

IPO પૂર્વે પ્રમોટર શેરહોલ્ડિંગ: 82.50%

IPO પછી પ્રમોટર શેરહોલ્ડિંગ: 60.61%

શેરનો ભાવ: રૂ. 70 પ્રતિ શેર

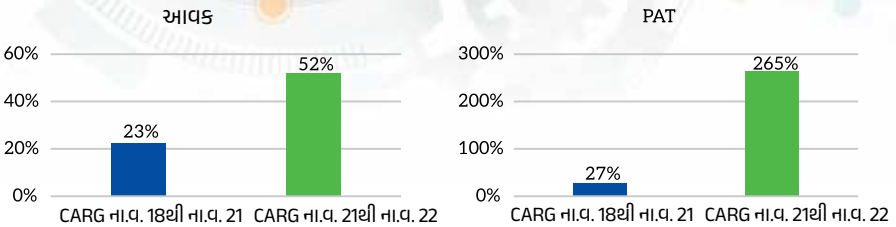
લિસ્ટિંગ પ્રાઇસ: શેર ઈ6 રૂ.70

વર્તમાન પ્રાઇસ*: શેર ઈ6 રૂ.181.65

માર્કેટ કેપિટલાઇઝેશન*: રૂ.445 કરોડ

* 12 ફેબ્રુઆરી, 2024 ના રોજ

કંપનીની ફાઇનાન્શિયલ કામગીરી પર લિસ્ટિંગની અસર



લિસ્ટિંગ પછી વેચાણ અને નફાકારકતામાં નોંધપાત્ર સુધારો જોવા મળ્યો હતો.



ઉદ્યોગ: મીડિયા

SME વિશે

2009 માં સ્થાપિત, ડીજે મીડિયાપ્રિન્ટ એન્ડ લોજિસ્ટિક્સ લિમિટેડ એ ભારત અને કેટલાક અન્ય દેશોમાં એકીકૃત પ્રિન્ટિંગ, લોજિસ્ટિક્સ અને કુરિયર સોલ્યુશન્સ પ્રદાતા છે. કંપની બલ્ક સ્ટેનિંગ, ન્યૂઝપેપર પ્રિન્ટ એડવર્ટાઇઝિંગ સર્વિસ, મેનપાવર સપ્લાય, રેકોર્ડ મેનેજમેન્ટ, સ્પીડ પોસ્ટ, બલ્ક મેઇલિંગ અને અન્ય સર્વિસિસ પ્રદાન કરે છે.

મુદ્દાનો હેતુ

- કાર્યકારી મૂડીની જરૂરિયાત પૂરી કરવા માટે
- સામાન્ય કોર્પોરેટ હેતુ
- IPO ખર્ચને પહોંચી વળવા

લિસ્ટિંગની વિગતો

એક્સચેન્જ: BSE SME

લિસ્ટિંગ તારીખ: 13 એપ્રિલ, 2020

IPO સાઇઝ: રૂ.2.40 કરોડ

IPO પૂર્વે પ્રમોટર શેરહોલ્ડિંગ: 99.42%

IPO પછી પ્રમોટર શેરહોલ્ડિંગ: 71.11%

શેરનો ભાવ: રૂ. 20 પ્રતિ શેર

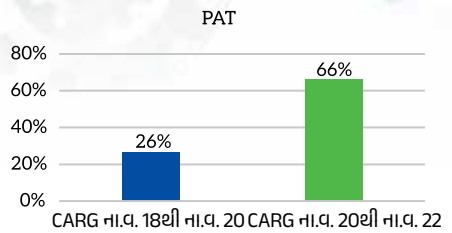
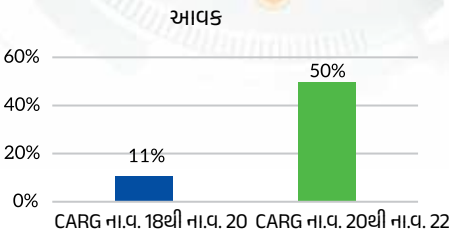
લિસ્ટિંગ પ્રાઇસ: શેર દીઠ રૂ.20.60

વર્તમાન પ્રાઇસ*: રૂ. 149.40 પ્રતિ શેર

માર્કેટ કેપિટલાઇઝેશન*: રૂ.161 કરોડ

* 12 ફેબ્રુઆરી, 2024 ના રોજ

કંપનીની ફાઇનાન્સિયલ કામગીરી પર લિસ્ટિંગની અસર



લિસ્ટિંગ પછી વેચાણ અને નફાકારકતામાં નોંધપાત્ર સુધારો જોવા મળ્યો હતો.



ઉદ્યોગ: દરિયાઈ ઈન્જિનિયરિંગ

SME વિશે

2015 માં સ્થાપિત, Knowledge Marine & Engineering Works Limited મુખ્યત્વે મરીન ક્રાફ્ટ્સ અને મરીન ઈન્જિનિયરિંગ એન્જિનિયરિંગ અને બાંધકામના કામમાં રોકાયેલ છે. તે ભારતમાં સ્મોલ-ક્રાફ્ટ બિઝનેસ સેગમેન્ટમાં સ્થાપિત ખેલાડી છે.

મુદ્દાનો હેતુ

- કાર્યકારી મૂડીની જરૂરિયાત પૂરી કરવા માટે
- સામાન્ય કોર્પોરેટ હેતુ
- IPO ખર્ચને પહોંચી વળવા

લિસ્ટિંગની વિગતો

એક્સચેન્જ: BSE SME

લિસ્ટિંગ તારીખ: 22 માર્ચ, 2021

IPO સાઈઝ: રૂ.10.12 કરોડ

IPO પૂર્વે પ્રમોટર શેરહોલ્ડિંગ: 100%

IPO પછી પ્રમોટર શેરહોલ્ડિંગ: 73.27%

શેરનો ભાવ: શેર દીઠ રૂ.37

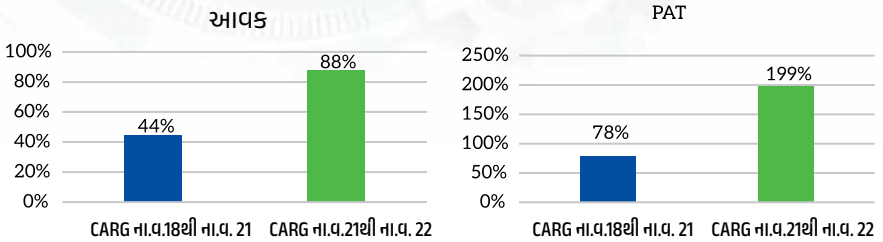
લિસ્ટિંગ પ્રાઇસ: શેર દીઠ રૂ.38

વર્તમાન પ્રાઇસ*: રૂ. 1,562 પ્રતિ શેર

માર્કેટ કેપિટલાઇઝેશન*: રૂ. 1,687 કરોડ

* 12 ફેબ્રુઆરી, 2024 ના રોજ

કંપનીની ફાઇનાન્સિયલ કામગીરી પર લિસ્ટિંગની અસર



લિસ્ટિંગ પછી વેચાણ અને નફાકારકતામાં નોંધપાત્ર સુધારો જોવા મળ્યો હતો.

મહત્વાકાંક્ષી SME માટે સેન્ટર ઓફ એક્સલન્સ

IFCI અને FISME ની ભાગીદારી SME દ્વારા સામનો કરવામાં આવતા પડકારોની ઊંડી સમજણનો બેવડો ફાયદો ધરાવે છે, ખાસ કરીને ઇક્વિટી અને ડેટ અને વિશાળ આઉટરીચના સ્વરૂપમાં પર્યાપ્ત ફાઇનાન્સ મેળવવામાં. ભારતમાં મોટાભાગના SME એક્સર્ટર્નલ ઇક્વિટી લાવવા અથવા SME એક્સચેન્જો પર લિસ્ટેડ થવાના લાંબા ગાળાના વૃદ્ધિ લાભોથી વાકેફ નથી. ઇક્વિટી ઉપરાંત, SMEની ઋણ પણ ડેટ જરૂરિયાત છે. તેથી, IFCI અને FISME એ સમર્પિત મિકેનિઝમની જરૂરિયાત અનુભવી છે જે મુખ્યત્વે નાના અને મધ્યમ ઉદ્યોગોને હેન્ડહોલ્ડ કરી શકે છે અને તેમની ક્ષમતાનું નિર્માણ કરી શકે, જેથી કરીને અનુક્રમે મધ્યમ ઉદ્યોગો અને મોટા કોર્પોરેટ્સમાં તેમની પ્રગતિની ખાતરી કરી શકાય. IFCI અને FISME દ્વારા કલ્પના કરાયેલ "મહત્વાકાંક્ષી SMEs માટે સેન્ટર ઓફ એક્સલન્સ (COE)" SME ને વૃદ્ધિ કરવામાં સહાયક સર્વિસિસ પ્રદાન કરશે. આમાં સંસાધન એકત્રીકરણ, ભાગીદારીની સુવિધા, સંયુક્ત સાહસો વગેરેનો સમાવેશ થશે.

અમારો સંપર્ક કરો

મહત્વાકાંક્ષી SME માટે સેન્ટર ઓફ એક્સલન્સ

IFCI ટાવર, 61 નેહરુ પ્લેસ

નવી દિલ્હી-110019

વેબ: www.aspiringsmes.org.in

ફોન: 011-41732103

ઈમેલ: coe@ifcilt.com

સંદર્ભ

- NSE ઇમર્જ વેબસાઇટ
<https://www.nseindia.com/products-services/emerage-platform-about-sme>
- BSE SME વેબસાઇટ
<https://www.bsesme.com/>
- પ્રેસ ઇન્ફોર્મેશન બ્યુરો પ્રેસ રિલીઝ (<https://pib.gov.in/PressReleaseIframePage.aspx?PRID=1946375>)
- 25/06/2019 ના સૂક્ષ્મ, નાના અને મધ્યમ ઉદ્યોગો પર યુ કે સિંહા સમિતિનો રિપોર્ટ
<https://www.rbi.org.in/Scripts/PublicationReportDetails.aspx?UrlPage=&ID=924>
- એશિયન ડેવલપમેન્ટ બેન્કનો એશિયા સ્મોલ એન્ડ મિડિયમ સાઇઝ એન્ટરપ્રાઇઝ મોનિટર રિપોર્ટ તારીખ 2023 ઓક્ટોબર
<https://www.adb.org/publications/asia-sme-monitor-2023>
- ભારતનો આર્થિક સર્વે, 2022-23
<https://www.indiabudget.gov.in/economicsurvey/doc/echapter.pdf>
- પ્રોબ 42 માંથી કંપનીનો ડેટા કાઢવામાં આવ્યો.

સંપાદકીય ટીમ

શ્વેતા રાય
નવનીત સોલંકી
નિધિ ગુપ્તા
અતુલ ઝાડે

અસ્વીકરણ

આ હેન્ડબુક વિશ્વસનીય માનવામાં આવતા સ્ત્રોતોમાંથી પબ્લિક ડોમેનમાં ઉપલબ્ધ માહિતીનો ઉપયોગ કરીને તૈયાર કરવામાં આવી છે. જ્યારે આ હેન્ડબુકમાં સચોટ અને અદ્યતન માહિતી પ્રદાન કરવા માટે વાજબી પ્રયાસો કરવામાં આવ્યા છે, ત્યારે કોઈપણ માહિતી અથવા ડ્રાફ્ટિંગ્સની ચોકસાઈ, પર્ચાપ્તતા, સંપૂર્ણતા, કાયદેસરતા, વિશ્વસનીયતા અથવા ઉપયોગિતા અંગે કોઈ વોરંટી, સ્પષ્ટ અથવા ગર્ભિત આપવામાં આવતી નથી અને IFCની તેના માટે જવાબદારી કોઈ નથી



आई एफ सी आई लिमिटेड
(A Government of India Undertaking)
(भारत सरकार का उपक्रम)

IFCI टावर, 61 नेहरू प्लेस,
नवी दिल्ली 110019
www.ifcilttd.com



Federation of Indian Micro and Small &
Medium Enterprises (FISME)

B - 4 / 161, सङ्दरजंग जेन्डलेव,
नवी दिल्ली - 110029 भारत